

## CAREER POSITION

**Position:** Représentant(e) aux ventes des pièces – Junior

**Département:** Ventes des pièces

**Statu:** Plein temps, permanent

**Location:** Montréal, Québec

### Position en bref:

Le représentant des ventes des pièces sera responsable pour répondre aux enquêtes de clients, le support de l'équipe senior des ventes, et le traitement de commandes de nos clients internationaux de manière rapide et professionnelle.

### Exigences :

- Compétences avec la suite Microsoft Office et Adobe Acrobat
- Doit communiquer de façon claire et professionnelle par téléphone et courriel avec maîtrise du français et de l'anglais
- Possède une bonne éthique de travail et prospère dans un environnement non supervisé
- As la capacité et l'intérêt de faire connaissances approfondies de nos produits et marchés
- Fortes compétences en service à la clientèle
- Capable d'organiser, planifier, et prioriser les tâches
- Aptitudes en communications interpersonnelles avec les employés de tous niveaux avec enthousiasme et bonne attitude
- Expériences antérieures en ventes
- Expérience en logistique est un atout

### Expériences :

- Expérience avec le commerce interentreprises (B2B) - industries préférentielles mais non limités à machinerie lourde, exploitations minières, et traitement des minéraux
- Diplôme d'études secondaires

### Compétences souhaitées :

- Connaissances de progiciel de gestion intégré (PGI/ERP) – logiciel *Industrios*
- Compréhension de dessins techniques
- Expériences en exploitations minières, et traitement des minéraux
- Aisé en russe, espagnol, ou portugais écrit et oral

Le candidat choisi fera rapport au gestionnaire des ventes des pièces (situé à Langley, C.-B.) et sera supporté par l'équipe des ventes du siège social et par le chef de bureau à Montréal.

Sepro Mineral Systems Corp. est une compagnie canadienne avec une présence internationale dans les industries d'exploitations minières, de traitement des minéraux, et d'agrégats. Depuis plus des dernières 25 années, la compagnie fournit de la machinerie pour le traitement des minéraux, des tests métallurgiques, et des conseils en processus de traitement. Sepro offre un environnement dynamique, stimulant, et agréable avec conditions de travail excellentes. Sepro offre des avantages sociaux compétitifs et un programme d'actionnariat des employés.

S'il vous plaît envoyez-nous votre CV à [sepro@seprosystems.com](mailto:sepro@seprosystems.com) de forme PDF ou .docx, attention « Parts Sales Manager » au sujet.

Nous remercions tous les candidats pour leur intérêt mais seulement ceux qui sont sérieusement considérés seront contactés. Pas d'appels s'il vous plaît.